



ข่าวมหาวิทยาลัยแม่โจ้

MAEJO

เชียงใหม่
เชียงใหม่ NEWS
เชียงใหม่

RELEASE

งานประชาสัมพันธ์

ประจำวันที่ 3เดือน.....พ.ศ.๒๕4๙

โทร.0-5387-3046-7

01263



สภาจับมือ องค์กรพันธมิตร แม่ลำไย ผลิตนอกฤดูกาล ให้มีราคาสูงขึ้น

ปัญหาลำไย ที่กลายเป็น
ปัญหาตลาดล้น และทำให้หน่วย
งานภาครัฐต้องออกโรงมาหาแนว
ทางแก้ปัญหา 2



ลงนาม

สำนักงานกอง
ทุนสนับสนุนวิจัย
(สกว.) ร่วมกับ มช.,
ม.แม่โจ้, ม.ราชภัฏ
ลำปาง, อกส. และกลุ่ม
ผู้ส่งออกลำไย ลงนาม
ในบันทึกความเข้าใจ
ในการผลิตลำไยนอก
ฤดูที่ ม.แม่โจ้ตามข่าว.



ข่าวมหาวิทยาลัยแม่โจ้

MAEJO UNIVERSITY NEWS RELEASE



งานประชาสัมพันธ์ กองกลาง สำนักงานอธิการบดี โทร.0-5387-3046-7

เชียงใหม่

เชียงใหม่

เชียงใหม่

ปัญหาเล่า 1

กันทุกๆ ปี ซึ่งปัญหาจริงๆ ก็คือสภาพที่
สิ้นเกินของลำไยในตลาด กระทั่งทำให้
เกษตรกรต้องนำออกขายในราคาที่ต่ำกว่า
ต้นทุน ถึงกระนั้นก็ตามแม้จะรู้สาเหตุของ
ปัญหาคืออะไร แต่ก็ยังไม่เห็นแนวทางแก้ไขที่เป็น
รูปธรรมชัดเจน

ตามที่สำนักงานกองทุนสนับสนุนการ
วิจัย (สกว.) ร่วมกับมหาวิทยาลัยเชียงใหม่
มหาวิทยาลัยแม่โจ้ มหาวิทยาลัยเทคโนโลยี
ราชมงคล ธนบุรี เพื่อการเกษตรและสหกรณ์
การเกษตร สำนักงานวิจัยและพัฒนาการ
เกษตร กรมวิชาการเกษตรและกลุ่มผู้ส่งออก
ลำไย ได้ร่วมลงนามในบันทึกความเข้าใจใน
การผลิตลำไยนอกฤดู คุณภาพดี ทั้งนี้เพื่อ
สนับสนุนให้เกิดโครงการผลิตลำไยนอกฤดู
ไปสู่การส่งออกอย่างครบวงจร โดยมีเป้าหมาย
อยู่ที่การลดต้นทุน และผลิตลำไยที่มีคุณภาพ
และปลอดภัยสำหรับผู้บริโภคสูงสุดตลาด โดยมี
เกษตรกรเข้าร่วมโครงการประมาณ 300 คน
พื้นที่การผลิตประมาณ 2,000 ไร่ จาก 10
อำเภอในพื้นที่จังหวัดเชียงใหม่และลำพูน

ศ.พาวิน มะโนชัย คณะผลิตกรรม
การเกษตร มหาวิทยาลัยแม่โจ้ หัวหน้า
โครงการวิจัยผลิตลำไยนอกฤดู สำนักงาน
กองทุนสนับสนุนการวิจัย (สกว.) กล่าวว่า
ปัญหาลำไยของลำไยปัญหาสำคัญในตลาดในช่วง
ฤดูการผลิต หรือที่เรียกว่าลำไยในฤดู ทำให้
เกษตรกรต้องเร่งเอาผลผลิตออกมาขายเพื่อ
ป้องกันความเสียหาย แม้จะต้องขายในราคาที่ต่ำ
กว่าทุนก็ตาม ขณะที่การแก้ไขปัญหาลำไยในช่วง
นอกฤดูการผลิต และกลุ่มผู้เกี่ยวข้องนั้น ที่ผ่านมามี
ก็เป็นการแก้ปัญหามาแบบแยกส่วนต่างคนต่าง
ทำใครคนใดคนหนึ่งก็ไม่ได้เชื่อมสัมพันธ์กัน

ซึ่งจากประเด็นปัญหาดังกล่าว จึงนับ
เป็นโอกาสและเป็นจุดเริ่มต้นที่ดี ที่จะนำเอา
ความรู้ และผลงานวิจัยที่กระจัดกระจายอยู่
ตามหน่วยงานและนักวิชาการแต่ละท่าน

มาบูรณาการ เพื่อให้การแก้ไขปัญหามีเป็นรูปธรรม
มากขึ้น ไม่ว่าจะเป็นความรู้เกี่ยวกับการใช้ปุ๋ย การ
ตัดแต่งกิ่งทรงพุ่ม ความรู้ด้านการตลาด หรือแม้
กระทั่งการเข้าร่วมรับรองคุณภาพของผลผลิตหรือ
GAP จากสำนักงานวิจัยและพัฒนาการเกษตรให้กับ
กลุ่มเกษตรกรที่เข้าร่วมในโครงการ

แม้แต่วิชาการที่เรามีอยู่ในปัจจุบันก็ยังทำ
กันแบบแยกส่วนเช่น คนทำเรื่องตัดแต่งกิ่งก็ทำ
เวลาคุยก็คุยเฉพาะงานของตัวเอง ทำเรื่องปุ๋ยก็คุย
เฉพาะเรื่องปุ๋ย เพราะในการทำงานจริงๆ นั้นมัน
ต้องเอาทุกส่วนมาสัมพันธ์กัน ขณะเดียวกันในส่วน
ของแหล่งทุนอื่นก็มีความรู้เกี่ยวกับลำไย
เหมือนกัน ซึ่งพอมาดูตรงที่เราเห็นว่า จริงๆ แล้ว
เรามีองค์ความรู้มากพอที่จะผลิตลำไยคุณภาพ
ได้เพียงแต่ว่า ที่ผ่านมานั้นมันยังไม่มีการนำเอา
ผลงานมาบูรณาการกันเท่านั้นเอง

สำหรับแนวทางในการแก้ไขปัญหา นั้น ศ.
พาวิน กล่าวเพิ่มว่าทางทีมวิจัย นักวิชาการ
และหน่วยงานด้านการตลาดได้เข้าไปพูดคุยกันใน
กลุ่มเกษตรกร ซึ่งหลายฝ่ายต่างก็มีประสบการณ์ตรง
กันว่า ทางหนึ่งที่น่าจะทำได้คือ การกระจายฤดู
การผลิต หมายถึง การเพิ่มผลผลิตลำไยนอกฤดู
ให้มากขึ้น กระบวนการทำงานก็คือ เน้นบูรณาการ
องค์ความรู้ ซึ่งในส่วนของการผลิตลำไยนอกฤดู
มหาวิทยาลัยเชียงใหม่ได้ร่วมกับมหาวิทยาลัยแม่โจ้
เทคโนโลยีราชมงคล ซึ่งกลุ่มนี้ก็จะมีความได้
รับทุนของ สกว. ทำวิจัยกันอย่างต่อเนื่องหลายปี
เราก็จะเอาผลงานวิจัยเข้ามาใช้ในกระบวนการ
ผลิตลำไยนอกฤดูของเกษตรกร ซึ่งขั้นตอนการทำ
เราก็ใช้เกษตรกรราวๆ 10 อำเภอ ที่เป็นสมาชิก
ประมาณ 300 ราย จะมาช่วยกัน พูดถึงกระบวนการ
การผลิตลำไยให้ออกมาเป็นคุณภาพมากที่สุดจริงๆ
แล้วตอนนี้ก็มีกลุ่มเกษตรกรหลายกลุ่มก็เริ่มทำไป
บ้างแล้ว ซึ่งผลที่ชัดเจนที่สุดคือ ลำไยที่ออกใน
ช่วงนี้จะขายได้โลกรั้วละ 30 กว่าบาท ขณะที่
ลำไยในฤดูราคาจะอยู่ที่ประมาณ 8 บาท เท่านั้น
กลุ่มเกษตรกรก็พอใจกับราคาที่ขายออกไปและ
ก็มาคิดกันต่อว่า น่าจะมีการบูรณาการและขยาย

ลำไยรายใหญ่ในจังหวัดเชียงใหม่
ทางฝ่ายผู้ส่งออกก็เสนอแนะช่วงเวลา
ที่เหมาะสมที่สุดสำหรับส่งไปประเทศจีนซึ่งเป็น
ตลาดใหญ่ที่สุดของเราในช่วงนี้จะมียู 3 ช่วงคือ
เดือนกันยายน เพราะเป็นวันชาติจีน อีกช่วงก็คือ
ตุลาคมนั้นจะอยู่ระหว่างธันวาคมถึงเดือนมกราคม
และวันเช็งเม้งคือ เดือนมีนาคมก็เดือน
นั้นเราก็มาร่วมกันเรื่องราคา พอดีกับบอกว่าให้
ราคามันเป็นไปตามกลไกการตลาด แต่ถ้าราคา
มันตกก็จะประกันราคาโดยรับซื้อลูกที่โตสุดใน
ราคา 25 บาท ต่อ กิโลกรัม แต่ถ้าตลาดดีก็จะ
ซื้อในราคาคาดการณ์ในขณะนั้น ซึ่งทั้ง 2 ฝ่ายก็รับ
ข้อตกลงตรงนี้ เราก็มาวางแผนว่า จะให้ออก
เดือนไหน จะทำกี่ไร่ในพื้นที่ไหนบ้าง ตอนนั้นข้อมูล
ก็อยู่ในมือผมหมดแล้ว

เกียรติศักดิ์ ตั้งเจริญสุทธินัย ที่เกษตรกร
รู้จักกันในนาม เฮียโต จากบริษัท ไทยผลไม้
ผู้ส่งออกลำไย รายใหญ่ในจังหวัดเชียงใหม่กล่าว
ว่า ที่ตัดสินใจเข้าร่วมโครงการผลิตลำไยนอกฤดู
ในครั้งนี้ เนื่องจากมองเห็นศักยภาพทั้งในส่วน
ของมหาวิทยาลัยและ สกว. ขณะเดียวกันก็เห็น
ว่า ลำไยทางภาคเหนือ โดยเฉพาะที่เชียงใหม่ -
ลำพูน มีศักยภาพในการส่งออกมาก ทั้งรสชาติ
ที่อร่อยมีดีก็เลยคิดว่าน่าจะดีกว่าแต่สิ่งที่ขาด
ก็คือเรื่องเทคโนโลยีในการปลูก

พออาจารย์พาวินมาชวนให้ร่วมโครงการ
ผมก็ยินดีตอบรับ เพราะมองเห็นว่าส่วนที่จะ
ช่วยเกษตรกรได้มากในเรื่องของการตลาด และ
ก็ทำให้เกษตรกรไม่ต้องเดินทางไปปลูกพืชอย่างอื่น
ที่สำคัญคือ เราไม่ทำกันอย่างโดดเดี่ยว โครงการ
นี้ได้รับการสนับสนุนด้านวิชาการจาก สกว. และ
สกว. ก็มาช่วยสนับสนุนเรื่องทุนก็มีมองว่า
โครงการนี้น่าจะประสบความสำเร็จได้เร็ว
เปอร์เซ็นต์

เฮียโต ยังกล่าวอีกว่า การมาร่วมมือ
กันทั้งในระดับมหาวิทยาลัยแม่โจ้ สกว. และ
สกว. นั้น ตนในฐานะผู้รับซื้อก็อยากให้การกลุ่ม
เกษตรกรมีกำลังใจ และพัฒนาคุณภาพของ
ลำไยให้ไปถึงจนถึงรุ่นลูกหลาน ผมอยากเห็น
แผ่นดินนี้เจริญเติบโต และไม่อยากรู้เห็นการโดน

ต้นลำไยที่ไปแล้วปลูกยางพาราหรือปลูกมะม่วง...เพราะคิดว่าจุดนี้ ตัวเกษตรกรรู้ดีที่สุดคือลำไย เราคงไม่ต้องไปพูดถึงการปลูกยาง ซึ่งเราไม่มีความรู้กันเลยแม้แต่น้อย...ผมยินดี และเต็มใจจะช่วยเหลือในการเป็นที่ปรึกษาเรื่องลำไยให้มากที่สุดเท่าที่จะทำได้

ในส่วนของการเงินกู้ คือ ธนาคารเพื่อการเกษตรและสหกรณ์การเกษตรนั้น จินดา กาญจนกิติ รองผู้จัดการ อภส.กล่าวว่า ที่ผ่านมามาตราการปล่อยสินเชื่อทั้งระบบทั่วประเทศกว่า 8,500 ล้านบาท อย่างไรก็ตามธนาคารไม่ได้กังวลกับยอดเงินที่ปล่อยกู้ หากสิ่งที่ทาง อภส.กังวลคือ กลุ่มเกษตรกรที่รับสินเชื่อไป ไม่สามารถยืนอยู่ได้ด้วยตัวเอง ซึ่งภาระกิจต่อไปของ อภส.คือ การเป็นธนาคารเพื่อพัฒนาชนบท ตั้งอยู่บนแนวความคิดที่ว่า ต้องลดต้นทุนการผลิตให้เกษตรกร เพิ่มรายได้ให้เกษตรกร หาช่องทางและโอกาสใหม่ๆ ทางการตลาด เพื่อช่วยเหลือและแบ่งเบาภาระของกลุ่มเกษตรกร

ครั้งนี้ก็เป็นโอกาสที่ดี ทางธนาคารยินดีที่จะเข้ามามีส่วนในพัฒนาการผลิตลำไยให้มีคุณภาพ ทางธนาคารจะมีงบประมาณสนับสนุน สกว.มีการวิจัยทางด้านวิชาการ มีทางบริษัทไทย่ง เข้ามาช่วยเรื่องการตลาด ทางธนาคารจึงมองว่าน่าจะเป็นนิมิตหมายที่ดีอีกครั้งหนึ่งสำหรับการช่วยเหลือเกษตรกรผู้ปลูกลำไยของภาคเหนือ

สำหรับทางการช่วยเหลือที่ผ่านมานั้น ธนาคารเองก็ไม่ได้เชี่ยวชาญมากนัก เรารู้เฉพาะเรื่องเงินๆ ทองๆ การตลาด เราก็ทำกันแบบง่ายๆ ส่วนการร่วมมือกันในครั้งนี้ มีวิชาการมีการตลาดที่ชัดเจน คิดว่าน่าจะเป็นการสร้างกำลังให้แก่กลุ่มเกษตรกรได้มาก ทางธนาคารยินดีที่จะสนับสนุนและผลักดันให้งานของเกษตรกรต่อไป

ด้าน ศ.ดร.ปิยวัต บุญหลง ผู้อำนวยการสำนักงานกองทุนสนับสนุนการวิจัย (สกว.) กล่าวว่า สกว.เข้ามาสนับสนุนทุนวิจัยด้านลำไยราวปี 2539 และงานวิจัยที่ผ่านมาเน้นไปในเรื่องของการป้องกันและแก้ไขปัญหาโรคของลำไย ซึ่งต้องการงานวิจัยเข้าไปอธิบายว่าโรคต่างๆ มันเกิดขึ้นได้อย่างไรและจะป้องกันได้อย่างไร และสำหรับอนาคตของลำไย ผอ.สกว.มองว่างานวิจัยสามารถช่วยได้ 2 ส่วนคือ ในส่วนของระบบการผลิต...ก็คือตัวผลไม้ สำหรับส่งออกหรือบริโภคภายในประเทศ อีกส่วนหนึ่งคือมองหาอะไรที่ไม่ใช่อาหารแต่อยู่ในลำไย

ส่วนแรกคือใช้งานวิจัยศึกษาเพื่อต้องการให้มีการปลูกลำไยออกมามีคุณภาพตามที่ต้องการ ซึ่งคุณภาพหมายถึง ตัวลำไยที่ออกมา มีทั้งขนาด สี รสชาติตรงตามที่ยากได้ ซึ่งเราสามารถควบคุมได้ทั้งระบบ เช่น การใส่ปุ๋ย การให้น้ำ การตัดแต่งกิ่ง หรืออื่นๆ เพื่อให้ลำไยออกมาตามที่เราต้องการ นี่คือแนวทางการจัดการสวนลำไยที่อาจารย์พาวิณ กำลังดำเนินงานอยู่ ขณะที่อีกส่วนหนึ่งคือ ลำไยมีคุณค่ามากกว่าการนำเอามาเป็นอาหารด้วยคุณค่าในเนื้อใน เมล็ดที่มีคุณสมบัติเป็นยาซึ่งถ้าเราสามารถพัฒนาตัวนี้ออกมาได้ คุณค่ามันอาจเพิ่มขึ้นเป็นร้อยหรือเป็นพันเท่า ตอนนี้งานวิจัยก็บอกได้แล้วว่า สารบางตัวในลำไยมีฤทธิ์ในการต้านมะเร็ง บางส่วนอาจต้องใช้เวลาในการศึกษา ซึ่งเป็นอีกมุมหนึ่งของลำไยที่ในวงการวิจัยเลยไม่ได้ ผอ. สกว. กล่าว //